



XUNTA  
DE GALICIA

CONSELLERÍA DE  
CULTURA, LINGUA  
E XUVENTUDE



museo  
conserva



Fundación Clúster de Conservación  
de Productos del Mar



# Memoria gráfica

la publicidad en conservas

*Massó* por  
Federico  
Ribas



# Proólogo

Federico Ribas fue una figura clave en la publicidad española y un pionero en la industria conservera, donde su impacto es indiscutible. Su trabajo para Conservas Massó no solo consolidó la imagen de la marca, sino que también transformó el diseño gráfico de las conservas en una poderosa herramienta de comunicación visual. Ribas revolucionó el concepto de publicidad al integrar un enfoque estético con ilustraciones de mujeres modernas y elegantes, junto a un componente didáctico que enseñaba a los consumidores los beneficios del producto, y los hábitos saludables como el consumo de pescado.

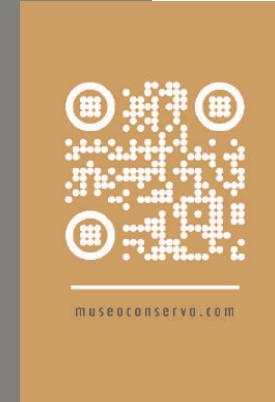
Para la industria conservera, Ribas creó campañas que no solo vendían productos, sino que asociaban las conservas con un estilo de vida moderno y saludable. Este enfoque redefinió la relación entre producto y consumidor, en un periodo en que los alimentos enlatados pasaban de ser una novedad a una parte esencial de la vida cotidiana. Junto a Pedro Prat Gaballí, en la Agencia Veritas, revolucionaron la publicidad en España, no solo por sus estilizadas ilustraciones y los mensajes sugestivos sino como los artífices de la publicidad moderna.

El diseño gráfico aplicado a las conservas permitió que estas, gracias a figuras como Ribas, adquirieran un lugar en el imaginario social como símbolo de modernidad, bienestar y sofisticación. Este álbum ofrece una visión del trabajo publicitario de Ribas en las conservas de pescado a través de la campaña para Massó Hermanos, S.A.

El álbum que presentamos documenta la rica herencia cultural y artística de Galicia a través de la obra gráfica de Ribas. Sus creaciones no solo embellecieron productos, sino que también reflejan una era de cambio y modernización en la comunicación visual. Esta publicación incluye recortes de prensa y el catálogo de productos que diseñó para Conservas Massó en 1924, subrayando su papel en la definición del modelo de mujer moderna y elegante de los años veinte y treinta.



museo  
conserva



# *Index*

BIOGRAFÍA	6
CATÁLOGO DE PRODUCTOS MASSÓ DE 1924	8
RECORTES DE PRENSA: AGENCIA VERITAS PARA EL MERCADO ESPAÑOL	24
RECORTES AGENCIAS LATINOAMERICANAS	30
ANÁLISIS DE SLOGANS Y MENSAJES PUBLICITARIOS	35
CONCLUSIÓN	44



## BIOGRAFÍA

Federico Ribas Montenegro (Bouzas, Vigo, 1891 – Madrid, 1952) tuvo una profunda conexión con el mar, tanto por sus raíces familiares en la industria conservera como por su estrecha relación con los hermanos Massó. Su padre dirigía un negocio de efectos navales en Vigo, y su tío era el propietario de Conservas Ribas, otra importante conservera viguesa, lo que lo emparentaba con las poderosas sagas industriales del mar, como la familia Barreras Massó. Esta herencia familiar lo vinculaba profundamente con la industria de la mar gallega, su destino parecía alejarse inicialmente del arte.

Sin embargo, su determinación lo llevó a emigrar a Argentina, donde se formó como ilustrador de manera autodidacta. Allí comenzó a trabajar como dibujante, ganándose un lugar en el mundo editorial. Su talento, y como no podría ser de otra manera en la Belle Epoque, lo dirigió a París, donde colaboró con las grandes revistas de la época y donde su estilo fue marcado por las corrientes artísticas anteriores la Primera Guerra Mundial. Durante su estancia en París, se casó, y al estallido de la Gran Guerra, decidió trasladarse entre Madrid y Vigo, alternando su vida profesional con los vera-



nos en Bueu y Beluso, localidades gallegas vinculadas a la industria conservera y pesquera.

La amistad con los hermanos Massó, dueños de una de las conserveras más importantes en Europa, fue crucial para el desarrollo de una larga y exitosa asociación tanto profesional como personal. Ribas trabajó estrechamente con ellos en la creación de campañas publicitarias para Conservas Massó, ayudando a definir la identidad visual de la marca y posicionándola como un referente en el sector. Esta relación se vio interrumpida trágicamente (de nuevo otra guerra, más dolorosa) con el estallido de la Guerra Civil Española en 1936.

La presencia de Ribas en Bueu no solo reflejaba su vinculación con la industria conservera, sino también con el vibrante contexto cultural de Galicia en esos años. Allí coincidió con artistas como Maruja Mallo, quien también exploró la expresión gráfica de las mujeres del mar que poblaban las localidades de las Rías Baixas, desde una visión mucho más simbólica y universal. El mar y su industria han sido una fuente constante de inspiración.



# Catálogo de Productos 1924

Esta sección presenta el catálogo promocional creado por Federico Ribas para Conservas Massó en 1924. Una obra maestra del diseño gráfico, el catálogo está lleno de ilustraciones, fotografías retocadas y cromolitografías que resaltan la calidad y la historia de los productos de Massó.

Cada detalle del catálogo está cuidadosamente elaborado: desde las letras capitales adornadas, al tratamiento de las fotografías de la fábrica enmarcadas en exquisitas guirnaldas, hasta la presentación de las conservas como un producto de lujo.

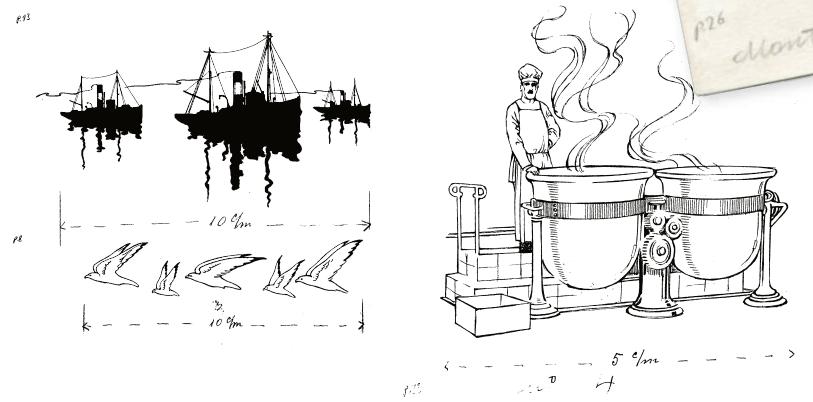
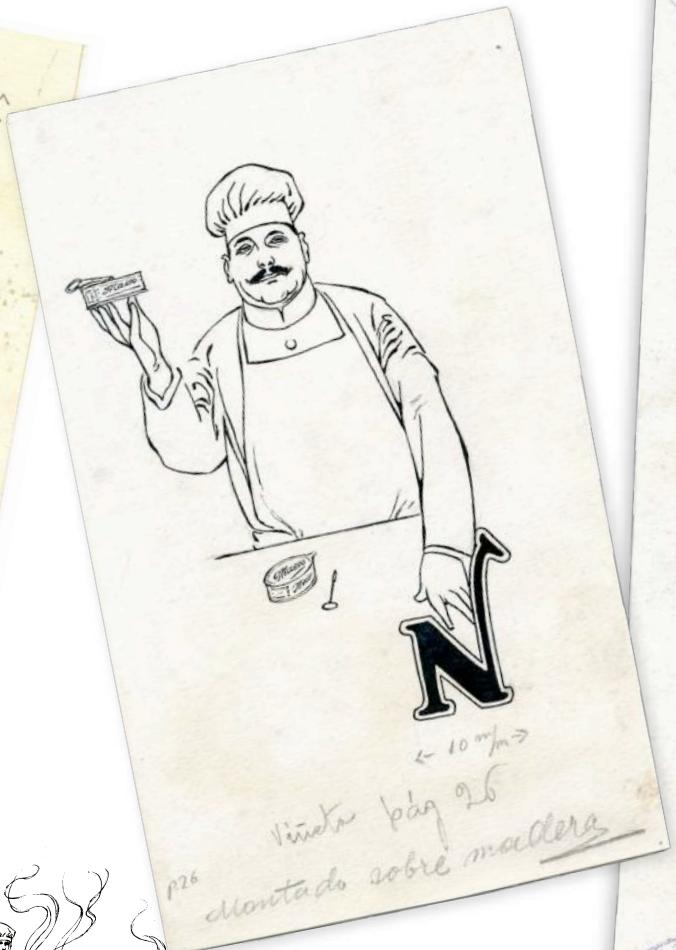
El catálogo refleja un refinamiento y una exquisitez sin precedentes en la presentación de conservas de pescado. Los elementos gráficos marinos e industriales se combinan con elegancia, la figura de la mujer pescantina con patela se presenta como un símbolo de clase y distinción, equiparable al porte de las mujeres con poder adquisitivo que sienta a la mesa para comer el producto publicitado.

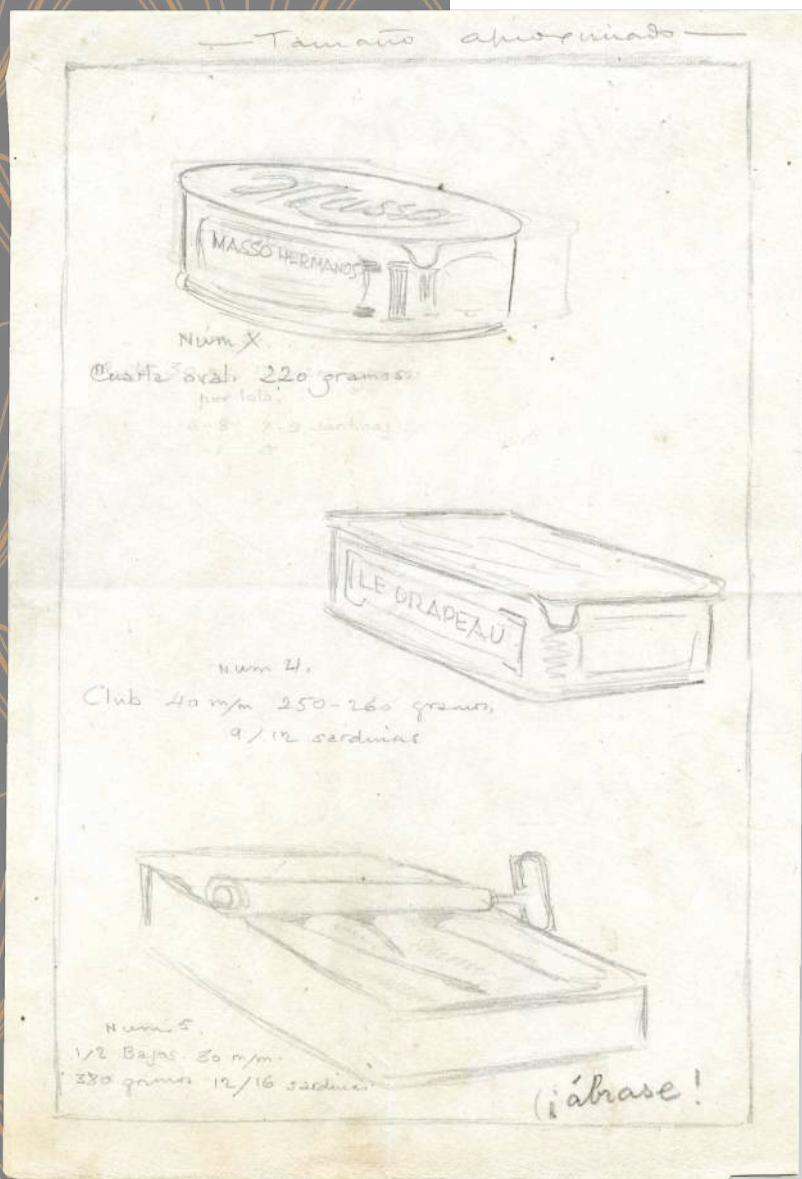
Este tratamiento visual de lujo está dirigido en parte al mercado francés, conocedor y mentor de las conservas, un público que Ribas conocía muy bien.

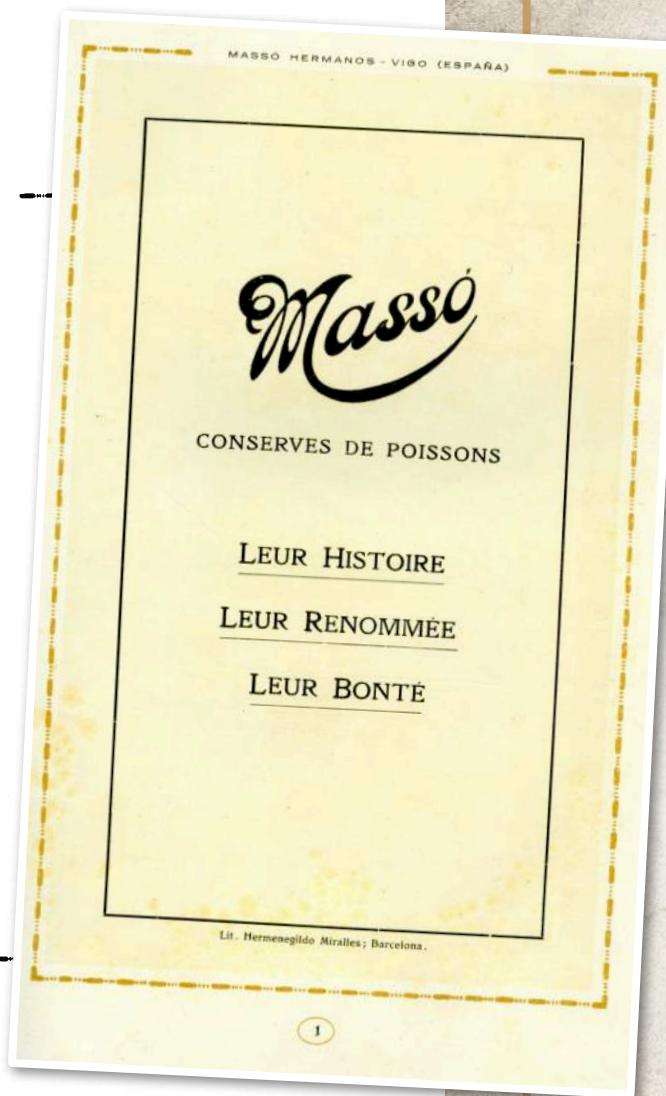
Las fotografías incluidas en el catálogo son algunos de los mejores documentos industriales de su tiempo. La imagen del personal en la entrada de la fábrica es especialmente impresionante, captura con la vida en Bueu: sus barcos, sus salazones, sus fábricas, sus mujeres trabajadoras y sus pescadores. Las escenas de la fábrica transmiten limpieza, orden, industria, tradición y modernidad, y una notable dignidad, convirtiendo este catálogo en uno de los mejores testimonios visuales de la industria en Galicia, acompañados por los magistrales trazos de Ribas.











MASSÓ HERMANOS - VIGO (ESPAÑA)

La fabrication KAYREL, est faite avec des Clupeidæs, appelées «Sprats». Cette marque connue est préparée exprès pour l'Amérique.

Sardines à l'Huile

Sardines en  
Sauce Tomate

1/4 18 m/m 150 grammes.

Sardines à l'Huile

Club 25 m/m  
162 grammes.

Sardines à l'Huile

Sardines en  
Sauce Tomate

Club 30 m/m  
190/200 grammes.

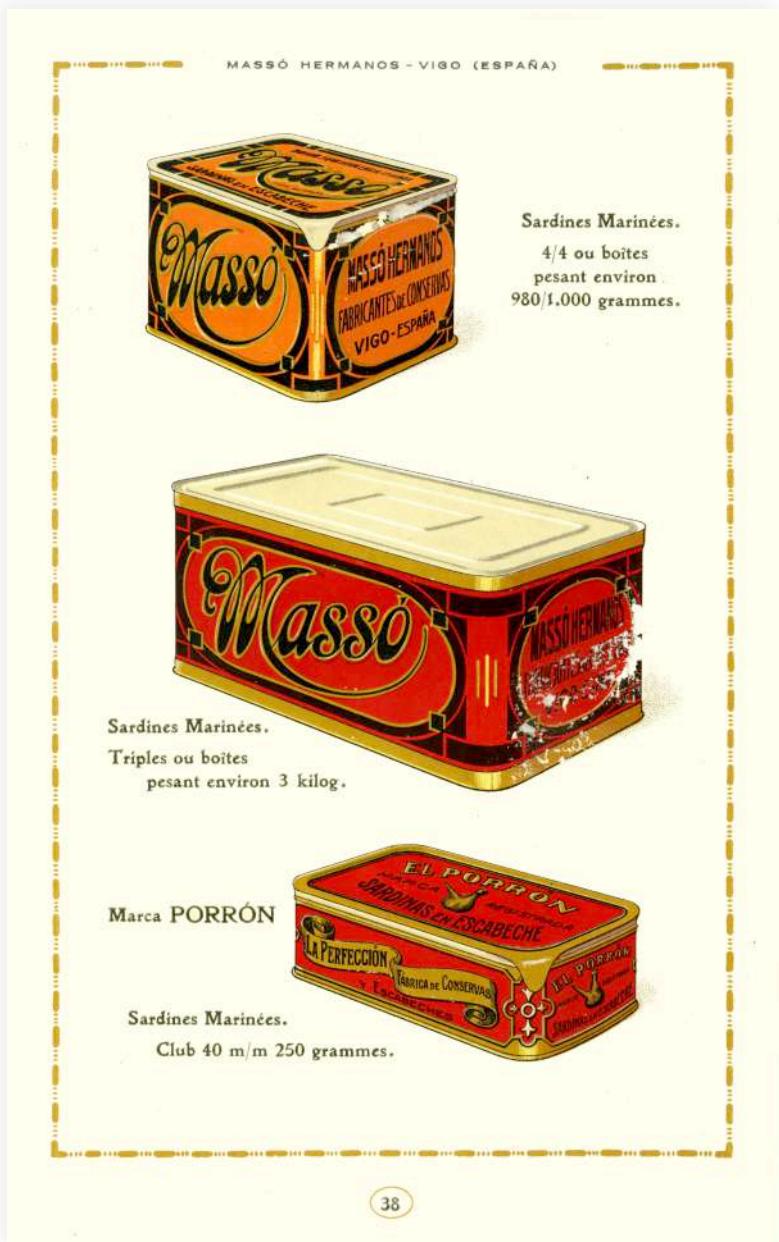
Sardines en  
Sauce Tomate

Club 30 m/m  
195 grammes.

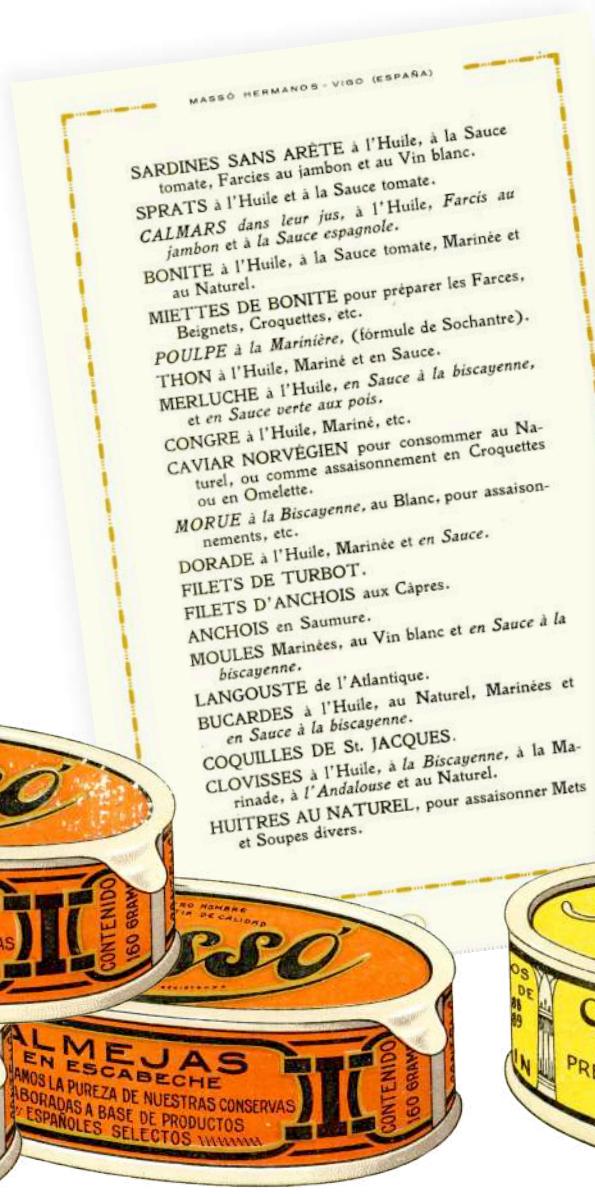


Sardines à l'Huile  
Sardines en  
Sauce Tomate  
Club 40 m/m 250 grammes.





*Massó*



MASSÓ HERMANOS - VIGO (ESPAÑA)

COUTEAUX (Molusques), à l'Huile, à la Biscagienne ou à la Marinade.

SARDINES salées.

FILETS DE MAQUEREAUX à l'Huile, Marinés, au Vin blanc et en Sauce.

BOUILLABAISSE de Marseille, (soupe exquise faite de Poissons variés).

SOUPE DE CLOVISSES.

SOUPE D'ECREVISSES.

BOUILLON-CONSUMMÉ MAIGRE, préparé avec toute une variété de Coquillages et de Poissons frais.

PETITES ANGUILLES à l'Huile « MASSÓ ». PÂTE pour Sandwiches « MASSÓ ».



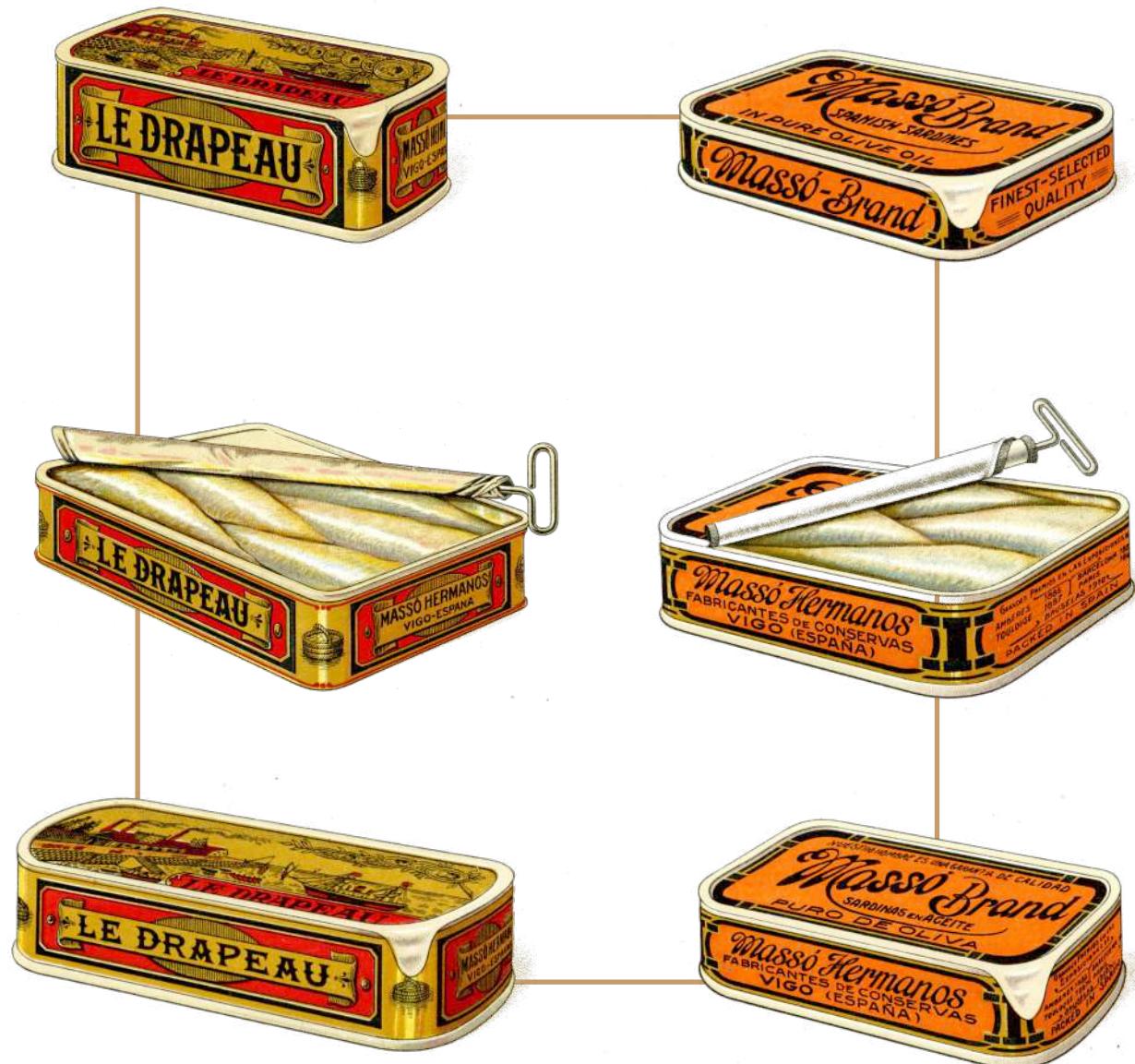
POTAGE-CONSUMMÉ

« MASSÓ »

Quand on désire faire un bon potage dont on doit proscrire la viande, des difficultés se présentent souvent pour trouver la quantité et la variété des articles nécessaires pour le faire substantiel, et comme son goût agréable dépend de sa composition, il serait très coûteux de se procurer tous les Poissons qui, par leur diversité et leur rareté, atteignent des prix élevés.

A la demande de nos clients américains, nous avons préparé un POTAGE-CONSUMMÉ qui peut servir à la confection de Soupes exquises, et de quelques spécialités de Soupes maigres: Jullenne, Soupe au pain frit, au Vermicelle, au Tapioca, à la Semoule, à l'Oignon frit, aux Légumes, etc.





MASSÓ HERMANOS - VIGO (ESPAÑA)



Sardines  
Marinées.  
Club 40 m/m  
MASSÓ  
250 grammes.

### POISSONS VARIÉS

Le littoral galicien est un refuge inépuisable de variétés très appréciées. Chaque jour, des pêcheurs expérimentés, se risquent sur la mer afin d'approvisionner nos USINES des espèces savoureuses qu'exige le goût moderne.

Certaines spécialités que nous fabriquons servent de base à une multitude de mets recherchés qui peuvent se préparer rapidement et d'une façon très simple, telles que:

- Calmars au riz. Hors-d'œuvre de Thon.
- Moules et Bucardes au riz. Soupes de Poisson.
- Thon à la mayonnaise.
- Filets de Maquereaux à la vinaigrette.
- Pâte de Caviar. Omelette aux huîtres, etc.

Afin d'éviter une liste interminable de nos CONSERVES, nous donnons ci-dessous les préparations que nous fabriquons le plus couramment. Ceux inscrits en lettres ordinaires sont faits pour être consommés froids, telles qu'elles sont présentées dans la boîte. Ceux qui sont indiqués en caractères différents doivent être consommés chauds, en plongeant la boîte, pendant dix minutes, dans de l'eau bouillante.

SARDINES à l'Huile, à la Tomate, au Citron, Marinées ou à la Marinière.



QUELQUES CONSEILS...  
CULINAIRES

**N**OS Produits se conservent longtemps sans que leurs qualités en soient altérées. Les garder de préférence dans un endroit sec et frais.

Quelques unes de nos préparations, faites au goût hispano-américain, telles que *Calmars farcis*, *Calmars dans leur jus*, *Sardines marinées*, *Morue à la biscaïenne*, etc., doivent être plongées avant l'ouverture de la boîte pendant quelques minutes dans de l'eau bouillante (environ dix minutes).

La plupart des **CONSERVES DE POISSONS** doivent être consommées froides. Quelques gastronomes raffinés emploient un moyen très simple pour améliorer certaines de nos préparations, il mettent les boîtes dans de la glace: *Anchois*, *Filets de maquereaux*, *Sardines au citron*, *Moules*, *Cloivisses*, qui forment la base de hors-d'œuvre appétissants.

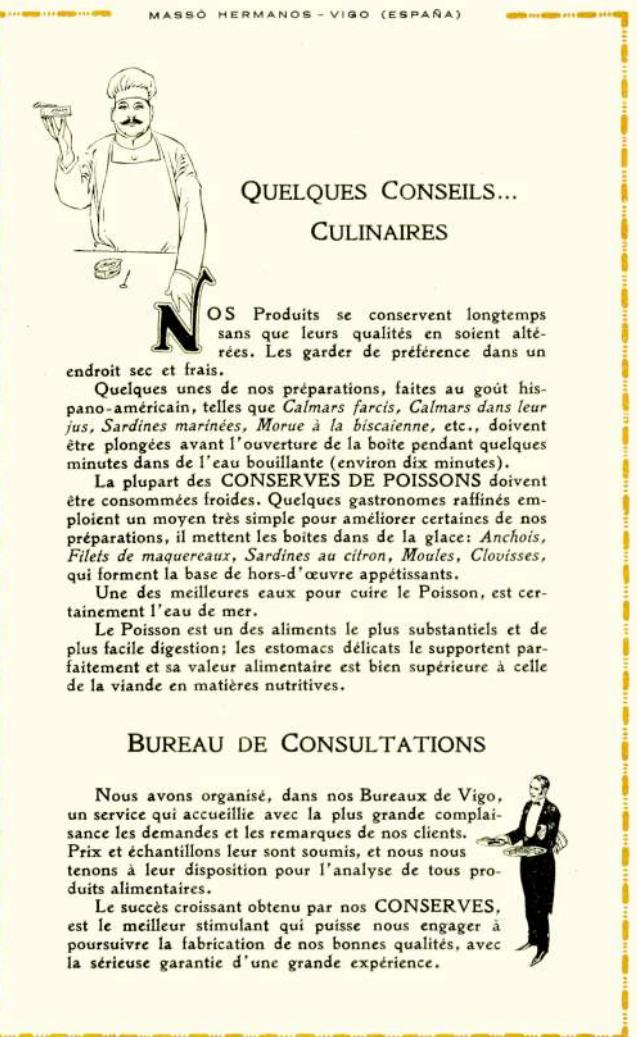
Une des meilleures caux pour cuire le Poisson, est certainement l'eau de mer.

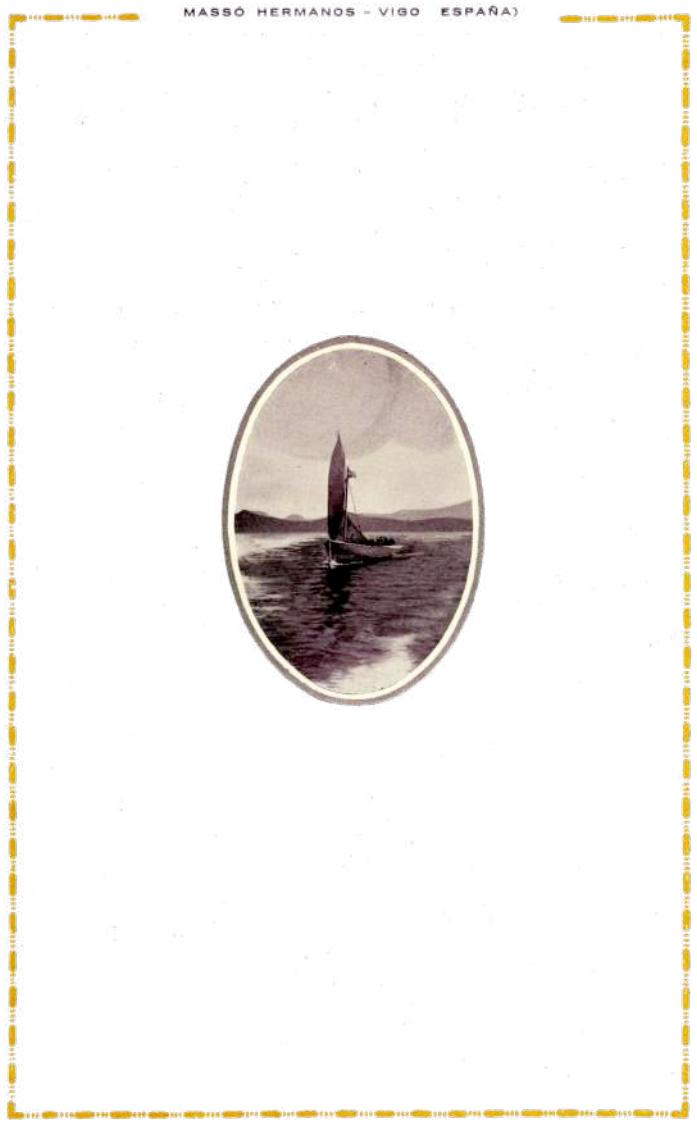
Le Poisson est un des aliments le plus substantiel et de plus facile digestion; les estomacs délicats le supportent parfaitement et sa valeur alimentaire est bien supérieure à celle de la viande en matières nutritives.

BUREAU DE CONSULTATIONS

Nous avons organisé, dans nos Bureaux de Vigo, un service qui accueille avec la plus grande complaisance les demandes et les remarques de nos clients. Prix et échantillons leur sont soumis, et nous nous tenons à leur disposition pour l'analyse de tous produits alimentaires.

Le succès croissant obtenu par nos **CONSERVES**, est le meilleur stimulant qui puisse nous engager à poursuivre la fabrication de nos bonnes qualités, avec la sérieuse garantie d'une grande expérience.

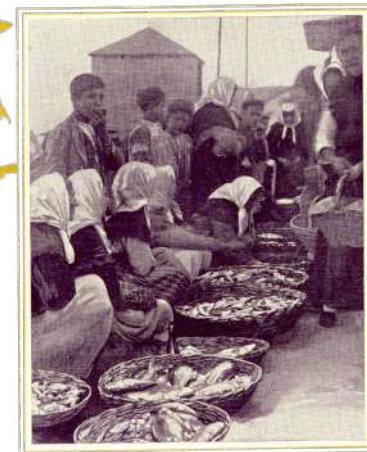




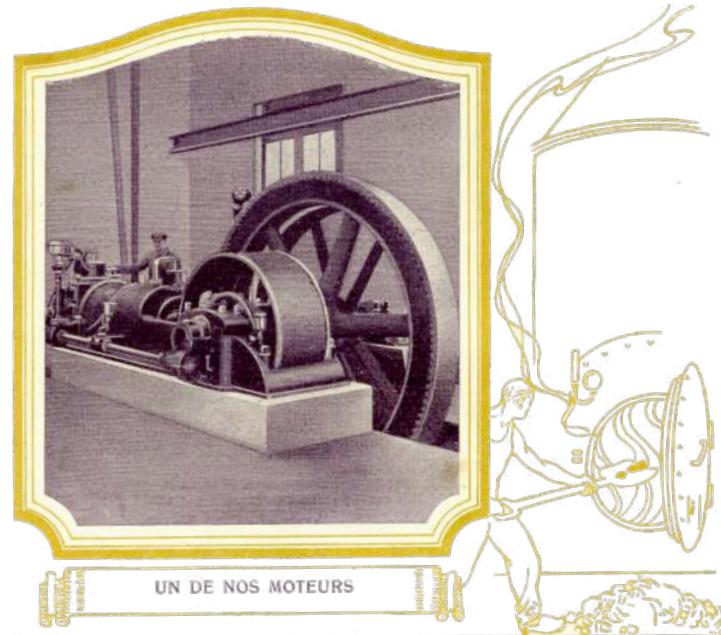
26



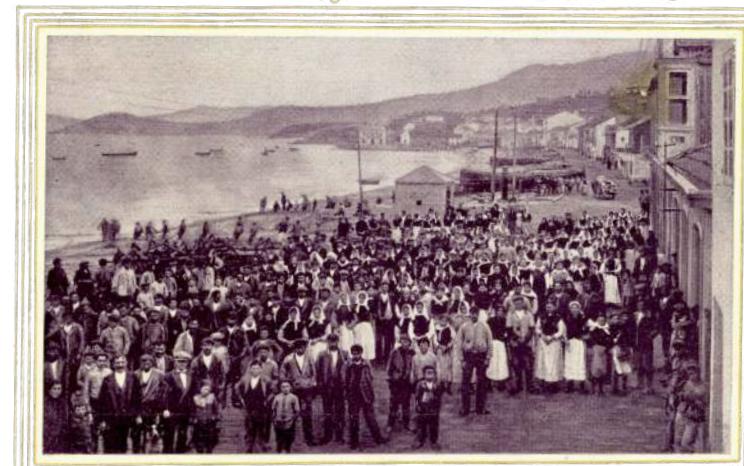
Le rivage tout proche de l'Usine, fournit une merveilleuse variété de coquillages. Nous avons un service spécialisé dans la préparation de certaines qualités très demandées par notre clientèle de bons « gourmets ».



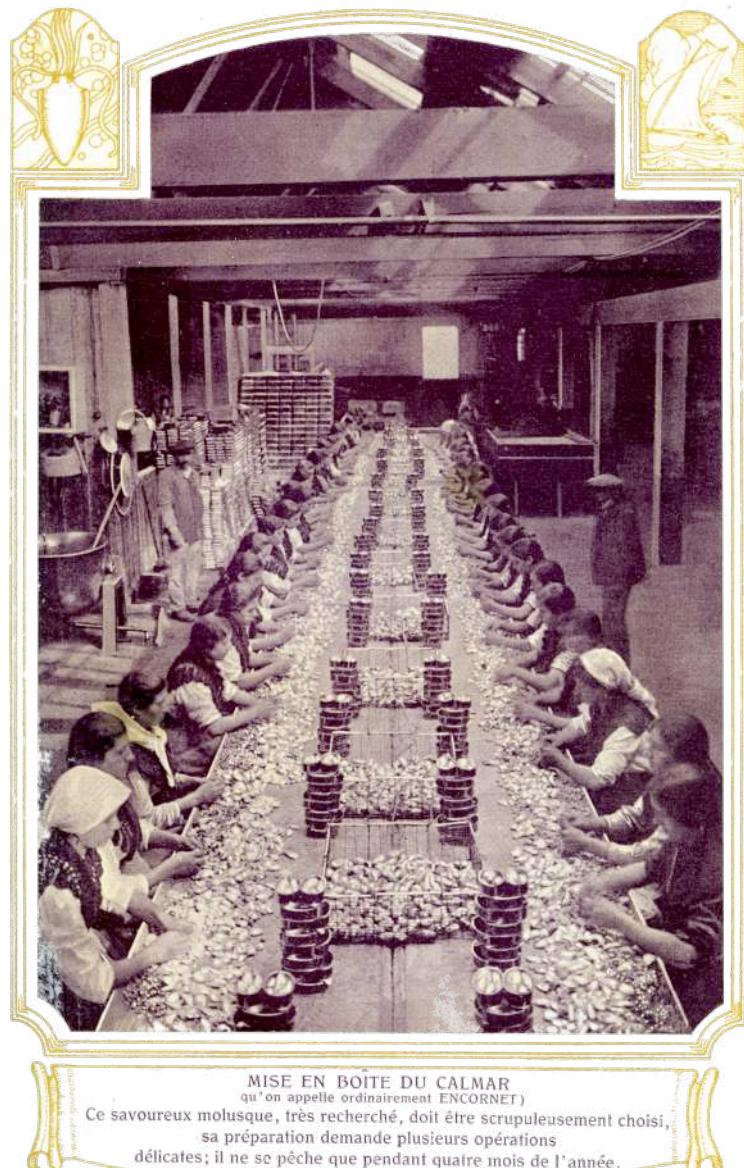
Vendeuses de poissons, nouvellement arrivées, devant notre Usine de Bueu.



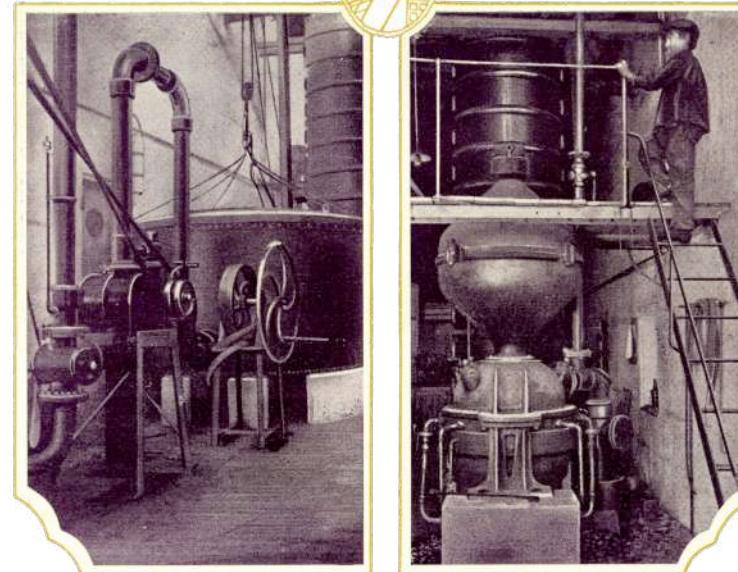
Le découpage des boîtes, dans des feuilles de fer-blanc amène un déchet inévitable. Ces déchets sont emballés pour l'exportation. Après triage, certains morceaux de fer-blanc sont employés à la fabrication des jouets.



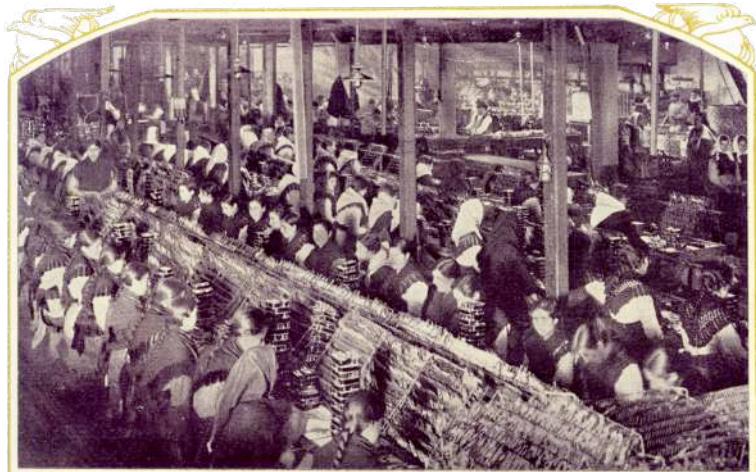
Sortie des ouvriers qui s'occupent spécialement de la fabrication des boîtes.



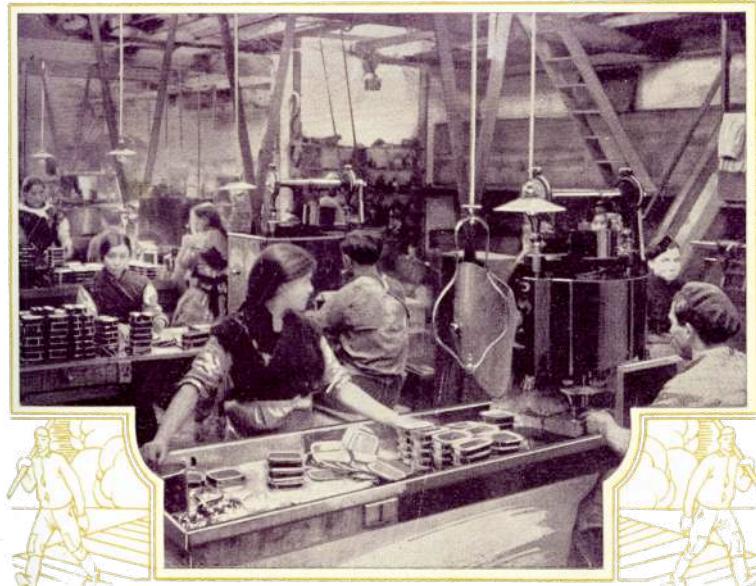
ÉTIQUETAGE et ENCAISSEMENT



Nos GAZOGÈNES «PIERSON», fournissent le gaz nécessaire aux machines à souder.

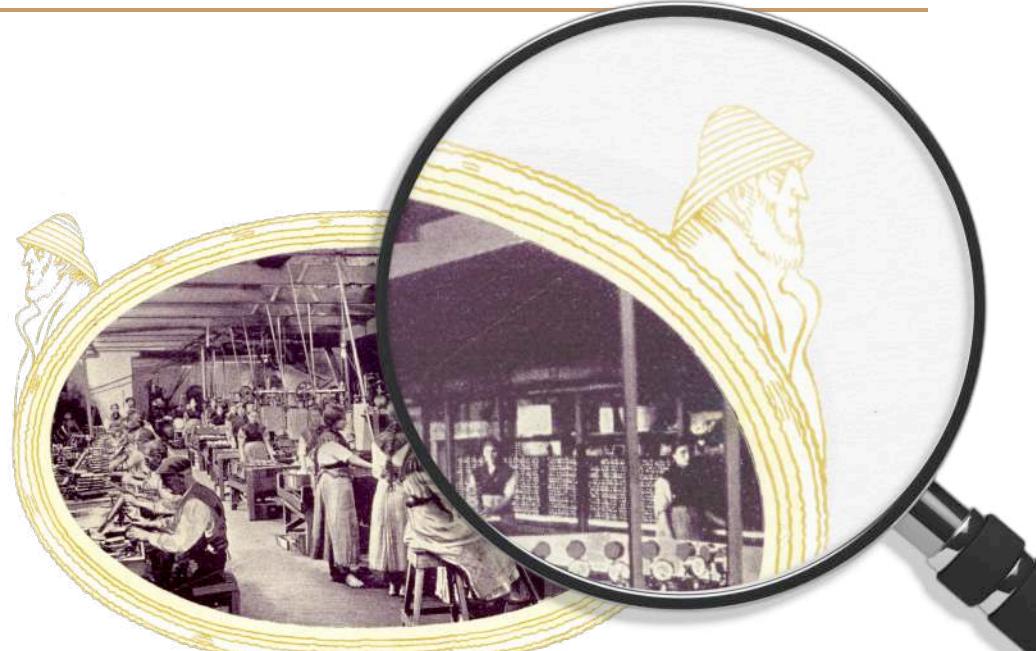


Lorsque le poisson est nettoyé et cuit, un groupe d'ouvrières habiles, s'occupant exclusivement de cette opération, rangent convenablement les Sardines dans les boîtes.



Pour fermer de grandes quantités de boîtes de Conserves, l'emploi de machines automatiques modernes, à grand rendement, est indispensable.

Notre production atteint facilement 100.000 boîtes par jour de travail.



**MACHINES DE CONTRÔLE**  
Ces machines permettent le contrôle rigoureux de la fermeture hermétique des boîtes.



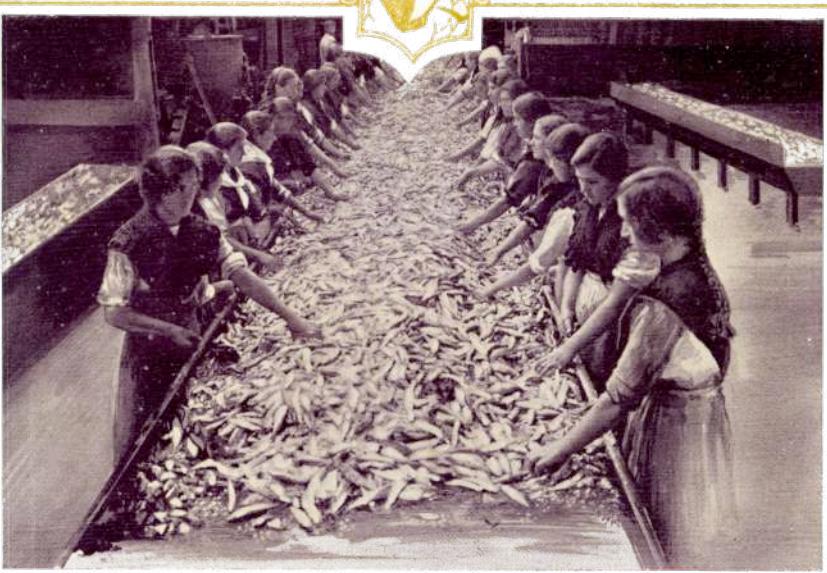
**SERVICE DU POINÇONNAGE**



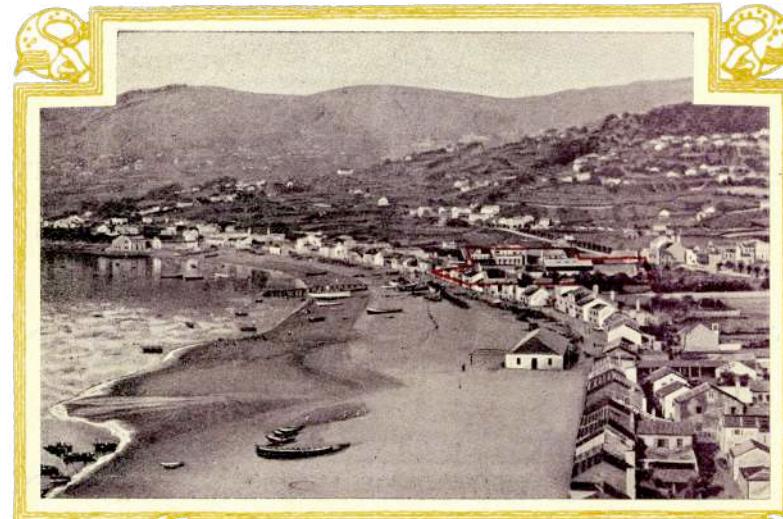
Déchargement des Sardines.



Arrivé des bateaux de pêche.

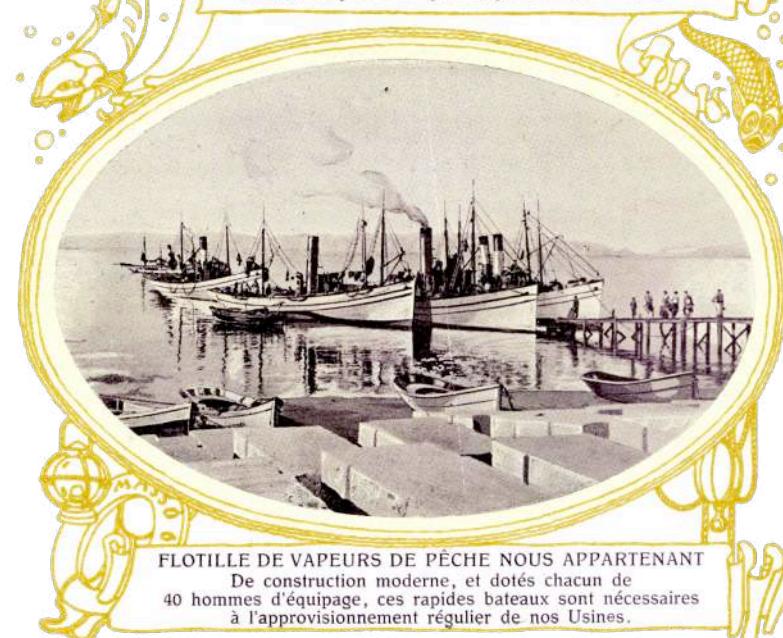


Dès l'arrivée du poisson à l'Usine, des centaines d'ouvriers sont employés au lavage et au triage de ces énormes quantités de Sardines, opérations qui exigent une habileté et une vivacité considérables.



#### VUE GÉNÉRALE DE BUEU

(Le trait rouge indique l'emplacement de l'Usine)  
Bueu, à proximité des lieux de pêche, est actuellement, par sa situation privilégiée, un des centres de pêche les plus importants de l'Espagne.



FLOTILLE DE VAPEURS DE PÊCHE NOUS APPARTENANT  
De construction moderne, et dotés chacun de 40 hommes d'équipage, ces rapides bateaux sont nécessaires à l'approvisionnement régulier de nos Usines.

MASSÓ HERMANOS - VIGO (ESPAÑA)

bonnes qualités que les usines bretonnes, avec, en outre, l'avantage de posséder un facteur important pour la lutte: la production peu coûteuse.

Ceci nous engage à présenter nos différents produits à plusieurs Expositions Universelles, et le succès dépassa nos espérances. Les plus grandes distinctions et récompenses furent attribuées à nos CONSERVES aux Expositions d'Anvers 1885, de Toulouse 1887, de Barcelone 1888, de Paris 1889 et de Bruxelles 1910, et nous fûmes félicités personnellement par le Comité organisateur de cette dernière.



## DEPUIS...

**E**n Avril 1894, la firme MASSÓ HERMANOS s'appropria les affaires de la Société MASSÓ, DARGENTON, DOMINGO & C.º, qui fut dissoute à l'amiable, d'accord avec nos fidèles collaborateurs.

Par la suite, toute notre activité se concentra sur les USINES DE CONSERVES ET DE SALAISONS DE BUEU. Nous donnâmes de l'extension à différents services, construisimes de nouveaux ateliers dotés d'un outillage moderne, et donnâmes une impulsion gigantesque à la production, employant, sur mer et sur terre, quelque six cents ouvriers.

Dans les luttes sociales, si acharnées pendant ces dernières années, nous nous sommes toujours efforcés de rendre plus étroits les liens qui nous unissent à notre personnel; nous avons tout fait pour que l'ancien accord ne soit pas rompu, et que soit réalisée la devise «Paix et Travail».

Depuis 1898, une Société de Secours, subventionnée par la MAISON, fonctionne dans notre USINE avec le concours d'un certain nombre d'employés. Aux époques de chômage, de maladies ou d'épidémie, les fonds de cette institution ont secouru de nombreuses misères, et consolé les nécessiteux.



10



## LE TRIOMPHE DE LA VOLONTÉ

MASSÓ HERMANOS - VIGO (ESPAÑA)

## NOTRE NOM EST UNE GARANTIE DE QUALITÉ

**U**n avantage indiscutable, pour monter une importante USINE DE CONSERVES DE POISSONS, est la proximité des lieux de pêche. Plus le fabricant a des chances de préparer un produit frais et de qualité supérieure.

C'est dans ce but que l'USINE DE CONSERVES DE PONTEVEDRA fut établie, exactement dans la magnifique baie de l'île de Poissons frais et choisis.

Une autre condition nécessaire, pour la fabrication scrupuleuse et sur une grande échelle, est de jouir de moyens suffisants pour procéder soi-même à la pêche.

L'honneur nous revient d'avoir été les premiers épagnols à employer des bateaux et appareils de pêche nous appartenant depuis la fondation de Notre Industrie.

Les anciens «Xellos», les grandes seines tant discutées, sont des appareils avec lesquels nous nous sommes familiarisés depuis de longues années.

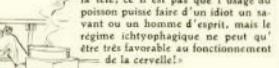
Nous possédons aujourd'hui une véritable flotte de vapeurs de pêche, munis des derniers perfectionnements, travaillant ainsi dans toute sa fraîcheur et dans les meilleures conditions. Depuis l'exquise Merluche, jusqu'à la savoureuse Sardine, dans ses diverses préparations, la pêche est faite soigneusement par un personnel rompu aux dures besognes de la mer.

Aucune dépense ne nous a arrêtés pour fabriquer des produits supérieurs, et nous avons toujours fait usage d'un matériel aussi perfectionné que possible. Notre devise de «trausillier bien» a été en tout temps notre pensée directrice, et c'est vers elle que tendent tous nos efforts et ceux de nos techniciens, en produisant des CONSERVES sous un nom qui est aujourd'hui une GARANTIE DE QUALITÉ.



11

MASSÓ HERMANOS - VIGO (ESPAÑA)



la tête; ce n'est pas que l'usage du poisson puisse faire d'un idiot un savant ou un homme d'esprit, mais le régime ichthyophage ne peut qu'être très favorable au fonctionnement de la cervelle!»

Cette opinion bien connue du savant suisse, n'est pas complète. Le régime ichthyophage ne donne son plein rendement hygiénique que lorsqu'il s'accompagne de vin blanc. Qu'avec le poisson, chacun boive, comme je l'ai déjà dit, un petit Chianti bien soutenu, un soupe Pouille ou Sicilienne, une Alacet également, un Anjou froid, etc., et alors l'usage du poisson sera, contrairement à l'avis d'Agassiz, d'un idiot un savant, et du crétin un homme d'esprit!»

(Fragment d'un article paru à l'«Exportateur Français pendant la Semaine du poisson», de Boulogne).

## LA VALEUR NUTRITIVE DU POISSON, COMPARÉE A CELLE DE LA VIANDE

On ne consomme pas en France autant de poisson que l'on devrait en consommer. Cela tient à de multiples causes qu'il serait trop long d'énumérer ici, mais dont la principale repose sur cette croyance que le poisson nourrit moins que la viande et coûte beaucoup plus cher.

Si l'on compare les divers coefficients de valeur alimentaire de différents poissons, l'on voit que:

Le saumon, la sardine, le thon, le maquereau, l'aloé ont une valeur alimentaire et nutritive supérieure à celle de la viande de bœuf. La morue, l'allice, le grondin, la lotte sont beaucoup plus riches en matières protéinées que la viande de bœuf; le rouget, le cabillaud, le mullet, le turbot, le colin présentent une teneur en matières azotées à peu de chose égale à celle de la viande de bœuf.

Le poisson constitue un aliment qui, pour une valeur nutritive égale ou supérieure à la viande, coûte, en général, moins cher.

J. Perard: Docteur en Sciences et Professeur à l'Ecole Centrale).

14



MASSÓ HERMANOS - VIGO (ESPAÑA)

## CONCLUSION

I

Considéré comme aliment plastique, azoté et minéral, pour l'édition ou la réfection des tissus, le poisson de mer possède, qualitativement et quantitativement les caractères chimiques exigibles d'une denrée de grande consommation.

II

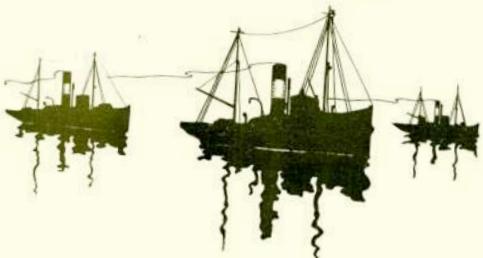
Les coefficients de digestibilité des matières azotées et des matières grasses du poisson, sont du même ordre que ceux des principes correspondants d'autres origines animales. Il est connu de tout temps que le poisson, surtout le poisson maigre, est un aliment de digestion facile et que, sous ce rapport, il est bien supérieur à la viande de boucherie. C'est un aliment de choix pour les estomacs fatigués.

Aucun résultat de laboratoire ne vaut celui de cette vaste expérience empirique, faite depuis des siècles sur des millions d'individus.

III

Le poisson n'entre actuellement que pour une faible part dans le ravitaillement en azote de la France et Belgique forte proportion.

G. Hinard: Expert Chimiste-Chargé de Mission à l'Office Scientifique et Technique des Pêches Maritimes).



15

# Recortes de Prensa: Agencia Veritas para el Mercado Español

Entre 1928 y 1936, Federico Ribas trabajó en estrecha colaboración con Conservas Massó Hermanos a través de la Agencia Veritas, que fundó junto a Pedro Prat Gaballí. Sus campañas publicitarias, dirigidas al mercado español, se centraban en promover el consumo de conservas como parte de un estilo de vida moderno, elegante y saludable. Los anuncios diseñados por Ribas se caracterizaban por su enfoque educativo y su estilo gráfico innovador, transformando la publicidad en una herramienta de comunicación que trascendía el simple acto de vender un producto.

La publicidad de Ribas como él mismo comenta, se dirige a las clases, de público femenino que cataloga en seis perfiles: mujeres de clase rica, elegantes, modistas y mechanógrafas, clase media y menestralia acomodada, dejando a parte las clases populares, para las cuales supone que no va el anuncio. Además, concreta que las apelaciones contendrán delicadezas gráficas.<sup>26</sup>

El mensaje se centraba en educar al consumidor sobre los beneficios del producto, resaltando su valor nutritivo y su papel en una dieta equilibrada, la trazabilidad, el origen y la frescura del producto asegurada en el proceso productivo.

En la mayoría de los anuncios, la sardina es de gran tamaño. Esta representación hiperbolizada buscaba captar la atención del público y simbolizaba frescura y salud.

X Congreso de la Asociación de Historiadores de la Comunicación, Mesa 1: Sociedad de Masas y Sociedad Industrial, p. 8. <https://ashiscom.org/index.php/actividades-ashiscom/congresos-de-la-ashiscom#:~:text=La%20AsHisCom%20celebra%20cada%20a%C3%B1o%20y%20medio%20un>

Ribas prefería un diseño limpio y directo, con un fuerte enfoque en la tipografía para resaltar la marca “Massó” y los mensajes clave del anuncio.

**Ausencia de Figuras Humanas:** La mayoría de los anuncios se centraban en el producto, evitando la inclusión de personajes humanos, a excepción de algunas representaciones de figuras infantiles que apelaban a la bondad del producto.

**Valor Nutricional y Digestivo:** Los anuncios destacaban que las conservas eran más saludables y digestivas que la carne, y que contenían más calorías. Se utilizaban recursos retóricos como la antítesis y la comparación para enfatizar estos beneficios.

**Racionalidad en el Mensaje:** La comunicación seguía un enfoque lógico y argumentativo, explicando el “porqué” “es mejor que la carne” de las afirmaciones publicitarias, en línea con la filosofía de Prat Gaballí y Hopkins sobre la importancia de razonar los mensajes publicitarios.

Ribas y Prat Gaballí estructuraron la evolución de la publicidad alimentaria en cuatro etapas: afirmar la calidad del producto, razonar por qué es mejor, destacar su utilidad y diferenciación, y finalmente, su importancia en un estilo de vida moderno.<sup>26</sup>

X Congreso de la Asociación de Historiadores de la Comunicación, Mesa 1: Sociedad de Masas y Sociedad Industrial, p. 11 <https://ashiscom.org/index.php/actividades-ashiscom/congresos-de-la-ashiscom#:~:text=La%20AsHisCom%20celebra%20cada%20a%C3%B1o%20y%20medio%20un>

**FLOTAS PESQUERAS**

Cuando llegan al puerto nuestras flotas, saltan las sardinas en las cestas, plateadas y vivas. Se seleccionan, limpian y condimentan en seguida. Dos horas más tarde ya están dentro de las latas que usted abre. Preparadas de varios modos, con finísimos aceites de oliva, son siempre las sardinas más ricas y sabrosas del Atlántico. Gran alimento vitaminínico. Su valor digestivo y nutritivo es muy superior al de la carne.

Sardinas de clase fina:  
**DRAPEAU Massó**  
**PORRÓN**  
(escabeche)

Sardinas de clase popular:  
**KAYREL**  
**Cosmopolite**

**SARDINAS Massó**



El mejor lavado

**JABÓN  
BARANGÉ**

Frescas, sabrosas, siempre a punto para una comida sana!

**SARDINAS Massó**

**EL PEIX ALIMENTA**

Les sardines, ben cuites i adobades, són un aliment poderós. Triades con les Sardines Massó, cuites gairebé en sortir del mar, amb el més pur oli d'oliva, és aprofitada tota la seva sabor i augmenta el seu valor nutritiu, superior al de la carn, guanyant-la en digestibilitat. Mengue-la com assortits o berenar, en «sandwichs», emparedats o «canapés»; com plat, reboçades, amb moionesa, vinagreta i altres salses o amb enciamades. De totes maneres són bones.

**SARDINES Massó**

Classes fines:  
Marques: DRAPEAU, MASSÓ i PORRÓN.

Classes populars:  
Marques: KAYREL, i COSMOPOLITE.

Representant: J. Fàbregas Laqué, Zaragoza, 55.—Tel. 74296.—Barcelona.

**ENERGIA ENVASADA**

Las Sardinas Massó proporcionan al cuerpo más del doble de calorías que la mejor carne. Su digestión es más rápida y fácil. Son un alimento muy nutritivo, sabrosa energía envasada, sin desperdicio. Condimentadas al salir del agua, con aceite de oliva superior. Preparadas de varios modos, para todos los gustos. Envases en severas condiciones higiénicas y de mecanización en nuestras fábricas, las primeras de Europa. Alimento fresco, siempre a punto.

**SARDINAS Massó**

Clases finas:  
Marcas: DRAPEAU, MASSÓ y PORRÓN.

Clases populares:  
Marcas: KAYREL y COSMOPOLITE.

Representante: J. Fàbregas Laqué, Zaragoza, 55.

\*\*\*

**Sardines « Le Drapeau ».**

La sardine « le Drapeau », par sa qualité parfaite et régulièrement de même, contribue à l'accroissement de la consommation de la sardine en Belgique, que la mise en vente de marques de qualités médiocres compromet. Elle est une source de profits et de satisfactions pour les négociants.

\*\*\*



Le MONITEUR DE L'ALIMENTATION  
October 7, 1940 Section 2

Le MONITEUR DE L'ALIMENTATION  
7 October 1940

# Sardines "LE DRAPEAU"

MASSO FRÈRES  
VIGO (Espagne)

LA GRANDE MARQUE ESPAGNOLE  
USINES MODELES



Vue d'un département pour la préparation du poisson.

Recommander la marque **LE DRAPEAU** s'est s'assuré une vente intéressante et lucrative et donner satisfait aux plus exigeants

**Sa fabrication parfaite justifie sa vogue croissante**

Reclamez-là à vos fournisseurs sinon à l'Agent Général:

**Ernest WASHER, 26, Rue Antoine Bréart, Bruxelles - Tél. : 404**

Fabrica inaugurada en 1926, proyectada por Jacobo Estens y cuya estructura metálica se construyó en la fundición de Barreras (Vigo)

Pour tous les goûts  
Les sardines des usines **MAJSSÓ** contentent le gourmet le plus exigeant

MARQUE<sup>®</sup> DÉPOSÉE<sup>®</sup>  
LE DRAPEAU LE<sup>®</sup> PRÉFÉRABLE<sup>®</sup>  
LA COSMOPOLITE  
GAVIOTA KAYREL BRAND  
EL PORRÓN PERFECTION  
MAJSSÓ BRAND

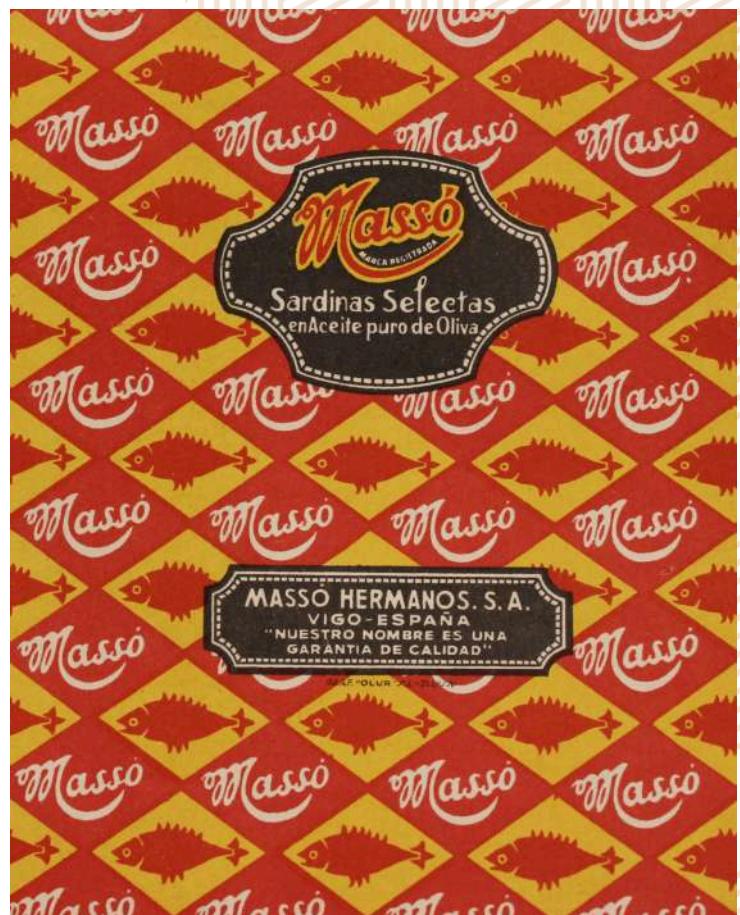
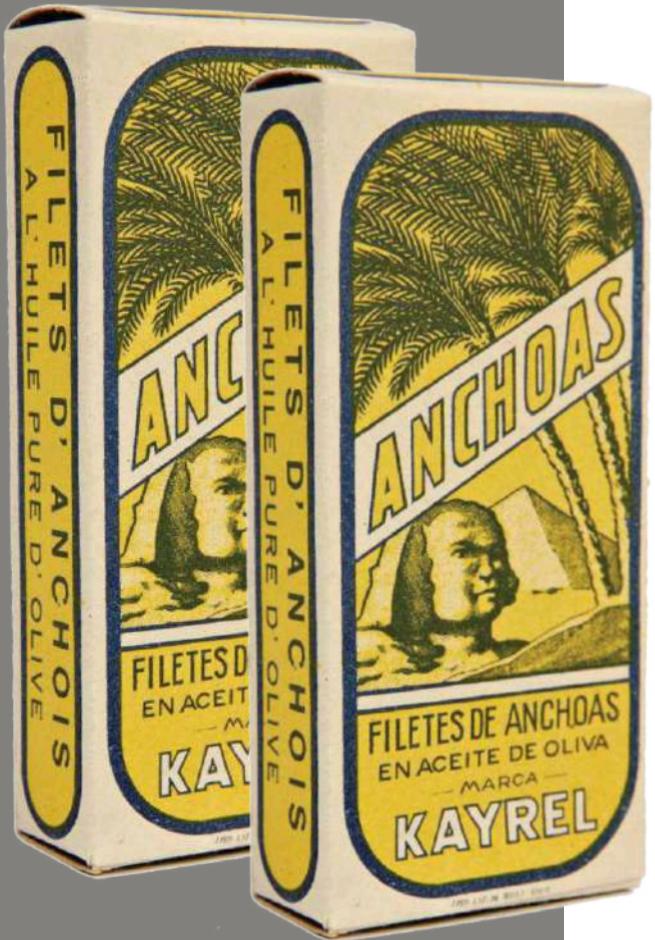
**MAJSSÓ HERMANOS<sup>®</sup>**  
MAISON CENTRALE À VIGO  
USINE<sup>®</sup> À BUEU (ESPAGNE)  
PRODUCTION  
IX MILLION<sup>s</sup> DE BÔTE<sup>s</sup>

Pour toutes les bourses  
**MAJSSÓ** contentent le gourmet le plus exigeant

Le plus délicieux des HORS D'ŒUVRE  
c'est une boîte de sardines

**LE DRAPEAU**

SEIX Y BARRAL HE BARCELONA



# Recortes Agencias Latinoamericanas

En América Latina, Massó Hermanos adoptó una estrategia de publicidad externa, subcontratando agencias locales para adaptar sus campañas a los diferentes mercados. Entre las agencias más destacadas están BYCLA S.A. y Bernasconi y Cía. Ltda. en Argentina, así como Tassara Hermanos en Santiago de Chile. Estas agencias recibían el material gráfico y las ideas publicitarias creadas por Veritas, y las reinterpretaban según las particularidades culturales y comerciales de cada país. Esta colaboración entre Veritas y las agencias latinoamericanas muestra cómo la publicidad de productos industriales, como las conservas, podía ser transformada en una herramienta didáctica y cultural, conectando productos con un estilo de vida moderno y saludable.

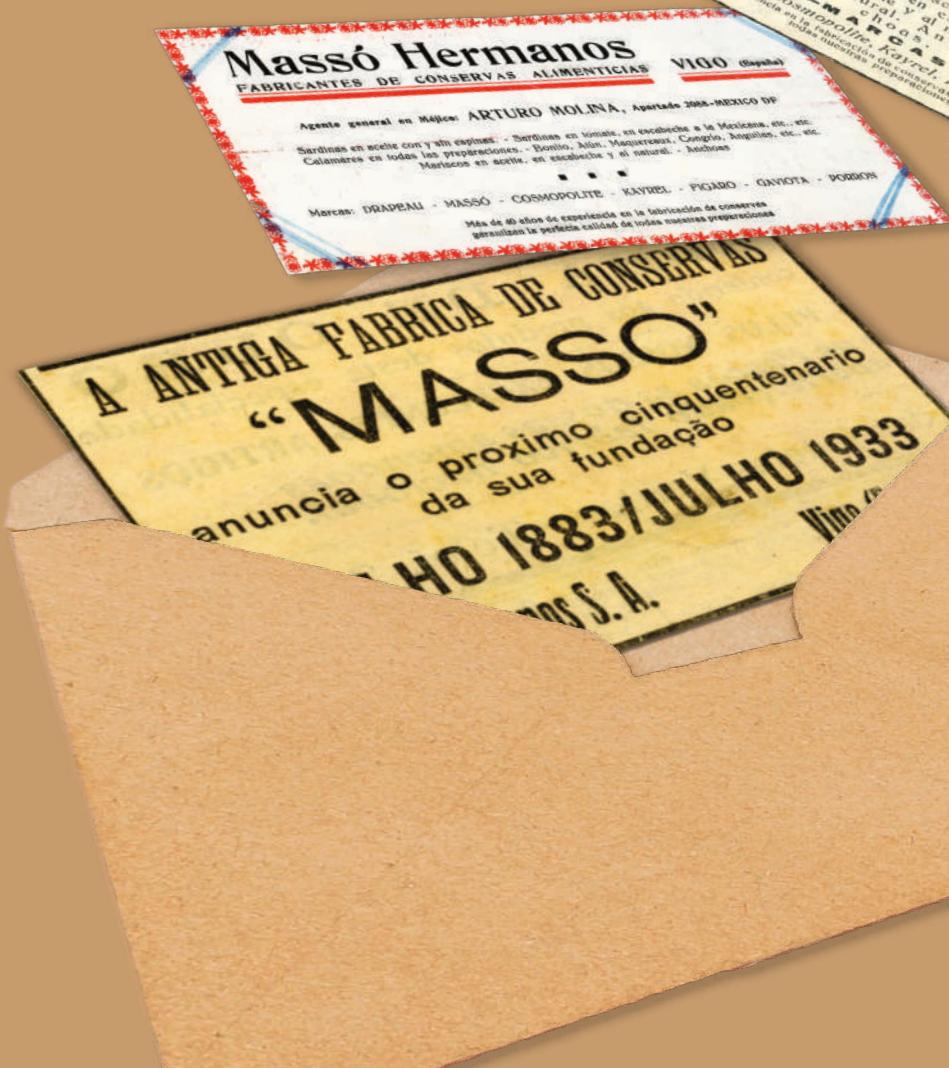
A este mercado destinaban la marca de conservas Kai-rel, dirigida a la clase media-baja del mercado latinoamericano y la marca de conservas Massó Hermanos se orientaba a un público, de clase media-alta. La estrategia de segmentación fue clave en la expansión de Massó y su éxito en el mercado internacional.

Los recortes de prensa evidencian cómo las agencias locales en América Latina mantuvieron el estilo visual y los eslóganes generales de Ribas y Prat, pero los adaptaron a las particularidades del público latinoamericano. En un contexto donde las conservas de pescado

estaban dirigidas principalmente a mercados internacionales, las campañas se enfocaban en presentar estos productos como parte de un estilo de vida moderno y accesible. Promovían conceptos como el "picnic chic" y el deporte, cenas o comidas en entornos elegantes, resaltando el consumo al aire libre con un toque de sofisticación y modernidad.

Además, destacaban la seguridad y el valor nutritivo de las conservas, señalando que no se enranciaban incluso en climas cálidos gracias al uso de aceite de oliva como líquido de cobertura. Cabe destacar que, en los años veinte, el aceite de oliva era considerado un producto exótico y de lujo en América Latina, reservado para ciertas clases sociales y comunidades de migrantes europeos que conservaban sus hábitos culinarios. En aquella época, el mercado latinoamericano estaba más enfocado en productos locales, predominando los líquidos de cobertura de aceites vegetales como el de maíz y girasol, de ahí el énfasis de los copy's en el aceite puro español que, además, una vez abiertas las latas se conservaba mejor el sabor de las sardinas.

*Massó*



**Alimente a sus niños con estas deliciosas sardinas**

A la hora de la merienda, sirvales a sus niños unas sardinas **Massó** o **Kayrel** y usted habrá acertado en la elección de un alimento sano, liviano y apetitoso que se saborea con gusto y deleite. Dada su excepcional calidad, su valor nutritivo, su fácil digestión y la pureza de los ingredientes que entran en su preparación, estas excelentes sardinas se han impuesto rápidamente, llegando a conquistar las preferencias de los entendidos.

Los niños las desean y los grandes las exigen.

**SARDINAS**  
**Massó Y KAYREL**  
BERNASCONI y Cia. Lda.

**Para pic-nics, excursiones y paseos al aire libre**

Al preparar el menú de su excursión campesina, siempre presente que una lata de sardinas **Massó** o **Kayrel** ocupe el lugar principal de su comida, pues a la ventaja de hallarse listas para servir, se unen su valor nutritivo, su agradable sabor y su gran característica de ser fácilmente digeribles, tanto en los niños como en las personas mayores. Unas latas de sardinas **Massó** y **Kayrel** en su próximo paseo al campo, ocupan poco lugar, se llevan cómodamente y significan un alimento sano y de gran poder.

**SARDINAS**  
**Massó Y KAYREL**  
BERNASCONI y Cia. Lda.



# SARDINAS KAYREL



*nibas*

**EN EL PIC-NIC**

Lleve Vd. a su pic-nic platos que no obliguen a la tarea de prepararlos; lleve, por ejemplo, Sardinas Kayrel.

**SARDINAS KAYREL**  
BYCLA S.A.  
INDEPENDENCIA 556 BUENOS AIRES

**ESTAMBLU, 17 (H).** — Llegaron hoy a esta ciudad cuatro españoles que bajo la dirección del profesor Federico Santander de la Universidad de Madrid, intentan dar la vuelta al mundo en automóvil. Despues de permanecer varios días en esta ciudad seguirán viaje con destino a Indochina.

**Hans von Stuck se casó con la jugadora de tennis P. von Renizk**

**BERLÍN, 17 (P).** — Hoy se realizó el encuentro civil del volante alemán Hans von Stuck con la conocida jugadora de tennis Paula von Renizk, con quien hizo una jira en automóvil por la Argentina, durante la primavera pasada. Actuó de testigo el famoso aviador Ernst Udet.

**TURF EXTRANJERO**

Triunfo de una caballeriza argentina en Auteuil

**PARÍS, 17 (P).** — Roj de Trefle, de propiedad del caballero argentino Simeón Guttmann, ganó por un pescuezo el Priz Le Torpilleur, sobre 3500 metros, con 15.000 francos de premio. Segundo se clasificó Fortune Teller, de A. K. Macomber; tercero, Captain Shaw, de El de Stalarys. El ganador pagó 15,50 francos por boleto de cinco.

**Movimiento de buques**

**RIO DE JANEIRO, 17 (Esp.).** — Llegaron de Buenos Aires los vapores Equator y Persier. Zarparon para Buenos Aires el Brakar.

**MONTEVIDEO, 17 (Esp.).** — Entraron hoy los siguientes vapores: Capitán Paul Lemerle, francés, procedente de Buenos Aires; Kennemeland, holandés, de Hamburgo. Zarparon el Duquesa, británico, para Liverpool y el Capitán Paul Lemerle para Marsella.





SARDINAS en ACEITE PURO DE OLIVA

SARDINAS

Massó

Y KAYREL

BERNASCONI y Cia. Lda.

# Análisis de Slogans y Mensajes Publicitarios

**"Los niños las desean, los mayores las exigen."**

Apela a un público familiar, destacando la aceptación universal del producto. El mensaje combina la espontaneidad infantil con la demanda consciente de los adultos.

**"Un alimento que apetece a cualquier hora."**

Resalta la versatilidad del producto, adecuado para cualquier momento del día, promoviendo un estilo de vida dinámico y moderno.

**"Sirvalas a sus invitados, ellos lo agradecerán." / "Dignas de la mejor mesa."**

Refuerza la calidad y el prestigio de las conservas, asociándolas con eventos sociales y ocasiones especiales, apuntando a un público de clase media-alta.

**"Mantenga su agilidad." / "Alimento de los deportistas."**

Enfatiza los beneficios para la salud y el bienestar, asociando las conservas con un estilo de vida activo y saludable, ideal para quienes valoran la nutrición y el rendimiento físico.

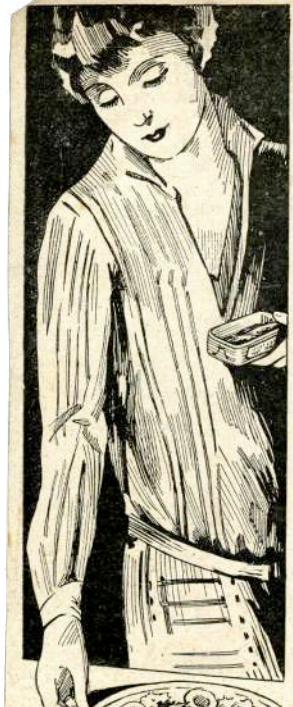
**"Energía envasada." / "El pescado que alimenta."**

Destaca el valor energético del producto, superior incluso al de la carne, y resalta los beneficios del pescado y el aceite de oliva para una dieta equilibrada.









## Sírvolas a sus invitados y ellos se lo agradecerán

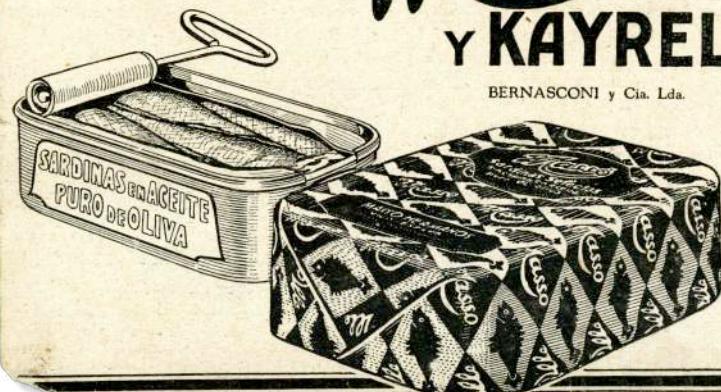
Cuando Vd. menos lo espera, se presentan a su mesa convidados imprevistos. Es necesario salir del paso airosoamente. Tenga siempre en su despensa unas latas de sardinas **Massó** o **Kayrel** y habrá salvado ese momento angustioso. Vd. quedará bien y sus huéspedes satisfechos por haberles servido un plato exquisito, nutritivo y grato a todos los paladares.

Las sardinas **Massó** y **Kayrel** son preparadas por los más grandes fabricantes de conservas de España — los Sres. Massó Hnos. — cuyo sólo nombre es una garantía de pureza y calidad. Condimentadas con el mejor aceite de olivas, vienen acondicionadas en envases herméticos, sin soldaduras, lo que las coloca fuera de toda posible descomposición.

Al comprar sardinas exija siempre la marca **Massó** y **Kayrel**.

SARDINAS  
**Massó**  
Y KAYREL

BERNASCONI y Cia. Lda.



## Dignas de la mesa mejor servida

Las sardinas **Massó** y **Kayrel** esmeradamente seleccionadas y preparadas con aceite superior puro de oliva, constituyen un bocado exquisito por su calidad, sabor, valor nutritivo, digestión fácil y asimilación perfecta. Representan un plato de primer orden que no tiene que pasar por la cocina; siempre a punto, siempre bien avenido con cualquier menú, tanto en la refinada mesa de un sibarita como en la frugal colación o merienda.

SARDINAS  
**Massó**  
Y KAYREL

BERNASCONI y Cia. Lda. Bs. As.

**Invitan a comer y satisfacen el paladar**

Basta solo percibir el agradable aroma que exhalan las sardinas *Massó* y *Kayrel*, para entrar en deseo de probarlas. Y en verdad, esta primera impresión queda justificada cuando se ha tenido la sorte de apreciar el grato placer que se experimenta al saborear un alimento tan delicioso al paladar, como son las sardinas *Massó* y *Kayrel*.

En los envases de las sardinas *Massó* y *Kayrel* no hay soldaduras, lo que se evita la entrada de aire, conservándose en buen estado por mucho tiempo.

SARDINAS  
***Massó* Y *KAYREL***  
BERNASCONI y Cia. Lda. Bs. As.

**Dignas de la mesa mejor servida**

Las sardinas *Massó* y *Kayrel* esmeradamente seleccionadas y preparadas con aceite superior puro de oliva, constituyen un bocado exquisito por su calidad, sabor, valor nutritivo, digestión fácil y asimilación perfecta. Representan un plato de primer orden que no tiene que pasar por la cocina; siempre a punto, siempre bien avenido con cualquier menú, tanto en la refinada mesa de un sibarita como en la frugal merienda o merienda.

SARDINAS  
***Massó* Y *KAYREL***  
BERNASCONI y Cia. Lda.

**Alimente a sus niños con estas deliciosas sardinas.**

A la hora de la merienda, sirvales un bocadillo unas sardinas *Massó* o *Kayrel* y usted habrá acertado en la elección de un alimento sano, liviano y apetitoso que se saborea con gusto y deleite. Dada su excepcional calidad, su valor nutritivo, su fácil digestión y la pureza de los ingredientes que entran en su preparación, estas excelentes sardinas se han impuesto rápidamente, llegando a conquistar las preferencias de los entendidos.

Los niños las desean y los grandes las exigen.

SARDINAS  
***Massó* Y *KAYREL***  
BERNASCONI y Cia. Lda. — Bs. Aires

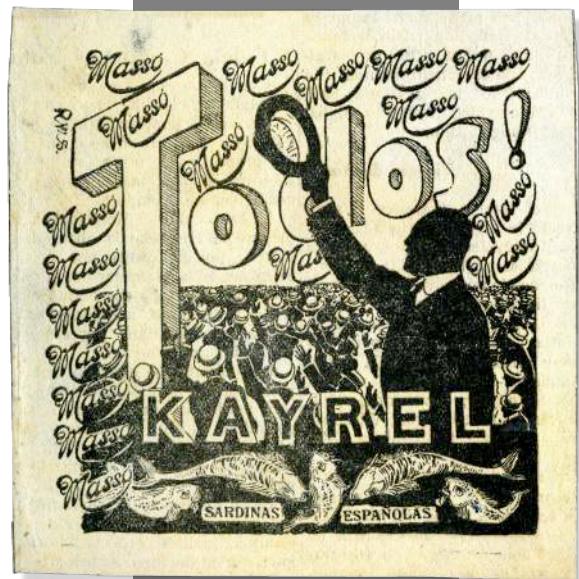
**Cuando el apetito se frota por los fuertes calores**

En los calurosos días del verano, cuando el estómago asiste platos livianos y apetitosos, una lata de sardinas *Massó* o *Kayrel* es lo más indicado para improvisar un almuerzo nutritivo y agradable, que no produzca esa pesadez característica de las comidas corrientes, fuertes y difíciles de digerir.

Las sardinas *Massó* y *Kayrel*, además de ser de las pescas más seleccionadas, están preparadas con el mejor aceite puro de olivas, lo que impide que puedan enranciarse por efectos de los fuertes calores.

**SARDINAS**  
***Massó* Y *KAYREL***  
BERNASCONI y Cia. Lda.  
Bs. As.







**Un alimento que apetece a cualquier hora**

Cualquier hora — de día o de noche — es buena para gustar un alimento tan sano y nutritivo como las sardinas en conserva. Pero esta satisfacción se torna en un verdadero placer cuando se saborean las deliciosas sardinas Massó o Kayrel.

En cada lata de estas famosas conservas se envasan únicamente las sardinas más seleccionadas de las mejores pescas que se realizan en España, condimentándolas con aceite puro de olivas de calidad excepcional. Su hermético cierre, libre de soldaduras, permite que puedan conservarse en buen estado durante largo tiempo.

**SARDINAS**

**Massó Y KAYREL**

BERNASCONI y Cia. Ltda.

Para sardinas Massó o Kayrel y obtendrá lo mejor que se produce en conservas.



# KAYREL

NUESTRO NOMBRE ES UNA GARANTIA DE CALIDAD

NA ventaja indudable para montar una GRAN FABRICA de CONSERVAS de PESCA, es la mayor proximidad a los sitios de pesca. Cuanto más cerca de los lugares donde abunda ésta, más probabilidades tiene el fabricante, para elaborar un producto fresco y de calidad superior.

Con esa mira se estableció la FABRICA de CONSERVAS de BUEU, estratégicamente situada en la magnifica e incomparable Ría de Pontevedra, y en inmejorables condiciones para trabajar Pescados completamente frescos y seleccionados.

Nos cabe el honor de haber sido los primeros españoles que hemos empleado embarcaciones y aparejos propios, desde la fundación de Nuestra Industria.

Poseemos hoy una verdadera flotilla de vapores pesqueros dotados de los últimos adelantos, que traen la pesca directamente a la FABRICA para elaborarla en completa frescura, en las mejores condiciones.

No hemos reparado ni en gastos ni en sacrificios para fabricar productos superiores, empleando siempre una maquinaria moderna y perfeccionada.

Nuestro lema de vida:  
Bajar gastos, ha sido siempre, el mejor tiempo. Una estrategia más sagrada y suprema aspiración. Ya solo ellas van encaminadas los deseos y esfuerzos de nuestros técnicos, para producir CONSERVAS bajo un nombre que ya es, por solo, UNA GARANTIA DE CALIDAD.

Sardinas chicas MASSÓ

# KAYREL



**Platos exquisitos y nutritivos que despertan el apetito**

Tal cual vienen en las latas, preparadas en diversas formas, como fiambre, para la merienda, etc., las sardinas **Massó** y **Kayrel** están siempre listas para satisfacer el paladar más exigente y el gusto más refinado. Su alto valor nutritivo, su fácil digestión y su agradable sabor, hacen que estas excelentes sardinas constituyan el alimento más notable y de mayor eficacia.

En las sardinas **Massó** y **Kayrel** encontrará usted siempre, calidad, pureza y satisfacción.

**SARDINAS**  
**Massó**  
**y KAYREL**

BERNASCONI y Cia. Ltda.  
 Bs. As.




**Un alimento que apetece a cualquier hora**

Cualquier hora — de día o de noche — es buena para gustar un alimento tan sano y nutritivo como las sardinas en conserva. Pero esta satisfacción se torna en un verdadero placer cuando se saborean las deliciosas sardinas **Massó** o **Kayrel**.

En cada lata de estas famosas conservas se envían únicamente las sardinas más seleccionadas de las mejores pescas que se realizan en España, condimentándolas con aceite puro de oliva de calidad excepcional.

**SARDINAS**  
**Massó**  
**y KAYREL**

BERNASCONI y Cia. Ltda-Bs. As.



FABRICAS EN BUEU (España)

CONSERVAS FINAS MASSÓ-VIGO

**KAYREL** SARDINAS ESPAÑOLAS

Massó Bonito Massó Sardinas Massó Anchovas Massó

M.R. R.M. TASSARA Hnos.

MASSÓ VIGO CATEDRAL 1023 - SANTIAGO - TELEFONO 86406



# Conclusion

La publicidad de Conservas Massó Hermanos mostró una notable habilidad para conectar con diferentes públicos, manteniendo coherencia en su imagen, pero adaptando el mensaje a las particularidades culturales de cada región. En América Latina, las campañas se enfocaron en un estilo de vida moderno y seguro, mientras que en España prevaleció un enfoque más didáctico y racional. Esta estrategia diferenciada permitió a la marca expandirse y consolidarse en el mercado internacional, segmentando sus productos y mensajes de manera efectiva para cada audiencia. Paradójicamente, en las décadas de los años veinte y treinta el mercado español no era el principal para las conservas nacionales, por lo que había que educar al público en el consumo de conservas en España. Ribas conocía de primera mano las cualidades y los procesos productivos de la fabricación de conservas, así como los métodos de pesca y los secretos de la industria del mar en la que creció, en el Vigo que emergió gracias a la industria conservera y pesquera.

Las diferencias entre el mercado español y el latinoamericano eran significativas, tanto en el mensaje como en los recursos utilizados

para destacar el producto. Mientras que en España se hacía énfasis en los beneficios nutricionales y el proceso de elaboración de las conservas, en América Latina se promovía un estilo de vida más asociado al consumo social y a la seguridad alimentaria, sin apelar a valores emocionales relacionados con el lugar de origen de las conservas.

Federico Ribas no solo fue un ilustrador y publicista de talento, sino un visionario que transformó la publicidad y el diseño en España. Sus campañas no solo vendían productos, sino que también educaban a los consumidores, introduciendo hábitos modernos y saludables. A través de su colaboración con Pedro Prat Gaballi en Veritas, ayudó a popularizar el consumo de pescado enlatado, combinando el arte del diseño gráfico con la comunicación didáctica y persuasiva.



MAISON CENTRALE  
et Bureaux de Vigo.



Fundación Clúster de Conservación  
de Productos del Mar



MUSEO  
Conserva



**DEPÓSITO LEGAL:**  
**VG566-2024**

**AUTORES TEXTOS:**  
Mariña López Rodríguez

**COORDINACIÓN:**  
Mariña López

**DISEÑO Y MAQUETACIÓN:**  
Peixe Globo Ideas S.L.L  
Henry Robusto

**DIGITALIZACIÓN:**  
Xercode Media Software S.L

**IMÁGENES:**  
Tomas Massó Bolíbar

**1ª EDICIÓN:**  
FUNPROMAR  
Fundación Clúster de Conservación de Productos del Mar



CONSELLERÍA DE  
CULTURA, LINGUA  
E XUVENTUDE



museo  
conserva



fun pro  
mar

Fundación Clúster de Conservación  
de Productos del Mar